



DanCare sales – en introduktion

DanCare sales er et salgs- og eksportfirma, som på repræsentations- eller konsulent-basis etablerer nye aktiviteter for Deres virksomhed eller udvider den eksisterende forretning.

DanCare varetager Deres interesser, som en integreret del af virksomheden og kan hermed gennemføre forretningsaktiviteter i Deres virksomheds navn.

DanCare's service og marketing concept

Med fokus på pharma, sundheds- og medico-branchen varetager DanCare løsningen af salgs- og marketingrelaterede arbejdsopgaver. Min kernekompetence er specielt løsning af følgende opgaver:

Samarbejdspartner søgning

- en struktureret søgnings- og udvælgelses-proces, som har til formål at identificere og udvælge Deres fremtidige samarbejdspartner på et udvalgt marked. Søgnings- og udvælgelsen tager udgangspunkt i Deres virksomheds strategiske plan og gennemføres på basis af en grundig beskrivelse af Deres ønsker til den fremtidige samarbejdspartner. Søgningsfasen kan gennemføres anonymt eller i Deres virksomheds navn.

Eksportchef på deltid

- Jeg indgår som støtte for Deres eksportafdeling inden for et nærmere defineret område hvorved Deres eksportsalg bliver styrket netop hvor De ønsker. Et eksempel er en målrettet undersøgelse og salgsfremstød på et udvalgt marked eller segment med efterfølgende kundebearbejdning.

Repræsentationskontor,

DanCare fungerer på deltids basis som Deres virksomheds eksportkontor, hvorved De på en gang bliver tilført en velfungerende ekstern salgsfunktion, der arbejder som en integreret del af Deres virksomhed.

Markedsundersøgelser og udviklingsplan

- Analyse af markedspotentiale og -størrelse.
- Udviklingsplan indeholdende markedsførings-koncept, eksportstrategi, segmentering og identificering af målgrupper

Markeder

De primære markeder er Tyskland, Østrig og Skandinavien, men min markedserfaring strækker sig væsentligt videre end dette område.

Hvorledes arbejder vi sammen?

Et samarbejde indledes med et uforpligtende møde, hvorunder vi drøfter Deres ideer og planer for virksomhedens eksport.

Jeg ser på Deres salgsmuligheder ud fra en ny vinkel og forsøger med utraditionelle idéer at finde løsninger til forbedring af Deres salg, som senere præsenteres i tilbudsform for accept med en plan over aktiviteter, opgavens varighed samt vilkår for gennemførelsen.

Et succesfuldt samarbejde?

Et succesfuldt samarbejde tager udgangspunkt i en fælles engageret indsats. Det er DanCare sales's mål, uanset om samarbejdet er af længere eller kortere varighed, at skabe optimale salgs resultater for Deres virksomhed og jeg gør det med engageret indsats.

DanCare sales - platform for Deres internationale ekspansion